

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

für verschiedene Gebiete in Deutschland

Das erwartet Dich als Gebietsverkaufsleiter bei eQuell

- Selbständiges Verkaufen von Produkten und Dienstleistungen aus dem Bereich Photovoltaik und Wärmepumpe an gewerbliche Händler und Installateure
- Gewinnen neuer Kunden und Betreuen des bestehenden Kundenstammes im festen Verkaufsgebiet
- Aufbau und Steuerung des eQuell-Partnernetzwerks
- Durchführen von Präsentationen, Schulungen und Hausmessen
- Kontinuierliches Beobachten des Marktes sowie der Wettbewerber im Verantwortungsgebiet
- Mitwirken bei der marktgerechten Produktentwicklung von eQuell
- Verantwortung für Planung und Erreichen der Ziele im Verkaufsgebiet
- Selbständiges Arbeiten vom Homeoffice aus

Das bringst Du idealerweise mit:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Elektrotechnik oder kaufmännische Ausbildung mit hoher technischer Affinität bzw. Studium in einem relevanten Bereich
- Du arbeitest leidenschaftlich gern im Vertrieb und verfügst über Vertriebserfahrung
- Neben Deiner ausgeprägten Team- und Kommunikationsfähigkeit zeichnest Du Dich durch ein sicheres und eloquentes Auftreten gegenüber Kunden und Kooperationspartnern aus und bist es gewohnt, eigenverantwortlich zu arbeiten
- Ein hohes Maß an Flexibilität und Mobilität sind für Dich ebenso selbstverständlich wie Zuverlässigkeit, überdurchschnittliches Engagement und Verhandlungsgeschick
- Idealerweise bringst Du branchenspezifisches Wissen und ein vorhandenes Netzwerk, sowie ausgeprägtes technisches Know-how mit
- Anwendungsbereite Kenntnisse im professionellen Umgang mit modernen Kommunikationsmitteln und Softwarelösungen (Office, ERP, CRM) setzen wir voraus
- Führerschein Klasse B; Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, idealerweise gute Englischkenntnisse

Das bieten wir:

- Ein spannendes Aufgabengebiet in einem aufstrebenden mittelständischen Unternehmen auf Wachstumskurs und in einer Zukunftsbranche – gestalte die Energiewende mit
- Raum für selbstverantwortliches Handeln und flache Entscheidungsstrukturen
- Eine angemessene Vergütung, bestehend aus einem attraktiven Fix-Gehalt und einem erfolgsabhängigen variablen Anteil
- Einen unbefristeten Vertrag mit vielen zusätzlichen Vorteilen (u.a. Jobrad, Unterstützung Altersvorsorge)
- Arbeit in einem Team von motivierten und kundenorientierten Verkäufern
- Dienstfahrzeug, auch zur privaten Nutzung
- Eine intensive Einarbeitung und professionelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Das sind genau die Herausforderungen, die Du suchst? Dann bewirb Dich jetzt unter jobs@equell.de für die Stelle als Gebietsverkaufsleiter. Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.

